

GUSTAVO TEPEDINO
CARLOS NELSON KONDER
PAULA GRECO BANDEIRA

FUNDAMENTOS DO DIREITO CIVIL
VOLUME 3



Editorial
Nacional

O GEN | Grupo Editorial Nacional – maior plataforma editorial brasileira no segmento científico, técnico e profissional – publica conteúdos nas áreas de concursos, ciências jurídicas, humanas, exatas, da saúde e sociais aplicadas, além de prover serviços direcionados à educação continuada.

As editoras que integram o GEN, das mais respeitadas no mercado editorial, construiram catálogos inigualáveis, com obras decisivas para a formação acadêmica e o aperfeiçoamento de várias gerações de profissionais e estudantes, tendo se tornado sinônimo de qualidade e seriedade.

A missão do GEN é dos núcleos de conteúdo que o compõem é prover a melhor informação científica e distribuí-la de maneira flexível e conveniente, a preços justos, gerando benefícios e servindo a autores, docentes, livreiros, funcionários, colaboradores e acionistas.

Nosso comportamento ético incondicional e nossa responsabilidade social e ambiental são reforçados pela natureza educacional de nossa atividade e pelo crescimento contínuo e à rentabilidade do grupo.

CONTRATOS

2^a
edição

revista,
atualizada
e ampliada



Editora
FORENSE

APRESENTAÇÃO À 2^a EDIÇÃO DO VOLUME 3 – CONTRATOS

Foi com grande carisfiação que recebemos a notícia da boa acórdida à primeira edição destes *Fundamentos do Direito Civil*, em cerca de seis meses, esgotaram-se tanto a tiragem inicial como a sua reimpressão. A obra parece ter atendido a demanda por um instrumento de conhecimento e de consulta voltado à análise das bases dogmáticas do Direito Civil a partir da sistematização instaurada pela Constituição da República de 1988 e dedicada à interpretação e à aplicação do direito em sua continua transformação.

A publicação da primeira edição se seguiram, todavia, a difusão da pandemia de Covid-19 e seus drásticos efeitos sociais e econômicos. Nesse contexto torna-se ainda mais importante a leitura dos institutos de Direito Civil à luz dos valores sociais que os fundamentam e voltada à realidade concreta a que eles se dirigem. Diante de tal circunstância, a atualização destes *Fundamentos do Direito Civil* guiou-se pela preocupação com a análise do novo cenário social e de suas repercussões nos contratos, mas de forma científicamente rigorosa, sem recair em temerários casuismos reducionistas.

Nessa direção, além da revisão e atualização legislativa e jurisprudencial de toda a obra, a Parte I deste volume foram incorporados os efeitos da pandemia da Covid-19 sobre as relações contratuais em geral, especialmente no que tange a institutos como a onerosidade excessiva, a exceção de contrato não cumprido, o direito de arrependimento e a resolução por impossibilidade do objeto do contrato. De igual modo, na Parte II analisaram-se os reflexos da pandemia em algumas espécies contratuais, como o contrato de locação, objeto inclusive do Regime Jurídico Emergencial e Transitorio das relações jurídicas de Direito Privado (RJEP), inaugurado pela Lei nº 14.010/2020. Incluiu-se, ainda, a Parte III, referente aos atos unilaterais, em que são examinados, de forma específica, a promessa de recompensa, a gestão de negócios, o pagamento indevido e o enriquecimento sem causa.

SUMÁRIO

PARTE I – CONTRATOS: TEORIA GERAL

Autores: Gustavo Tepedino e Carlos Nelson Konder

CAPÍTULO I – CONCEITO DE CONTRATO E SUAS CARACTERÍSTICAS ESSENCIAIS.....	3
1. Desafios à definição de contrato: a necessária contextualização histórica.....	3
2. A natureza jurídica do contrato e os negócios unilaterais	6
3. A patrimonialidade do objeto do contrato e os negócios não patrimoniais.....	7
4. A obrigatoriedade do contrato e as relações de cortesia e pactos de honra (<i>gentlemen's agreement</i>)	9
5. Problema prático.....	13
 CAPÍTULO II – AUTONOMIA CONTRATUAL.....	15
1. Da autonomia da vontade à autonomia negocial	15
2. Dirigismo contratual e intervenção do Estado	19
3. A legislação especial e o impacto do Código de Defesa do Consumidor ..	20
4. Declaração, responsabilidade e confiança	22
5. Comportamento concorrente e contratos sem negócio jurídico fundante. As chamadas relações contratuais de fato	23
6. Funcionalização da autonomia contratual	29
7. Interpretação e qualificação dos contratos	31
8. Problema prático	35
 CAPÍTULO III – PRINCÍPIOS DO DIREITO CONTRATUAL	37
1. Princípio-legal contratual e fundamento constitucional	37
2. Liberdade de contratar e suas restrições	39
3. Relatividade dos efeitos do contrato	41

4. Consensualismo, força obrigatória e intangibilidade do conteúdo do contrato.....	43	3. Proposta, oferta ao público e publicidade.....	93
5. Iura Novae.....	45	4. Aceitação e momento de formação do contrato.....	95
6. Função social do contrato.....	51	5. Lugar de conclusão do contrato.....	97
7. Equilíbrio contratual e proteção dos vulneráveis.....	54	Problema prático.....	98
Problema prático.....	55		
CAPÍTULO IV – ELEMENTOS E REQUISITOS DO CONTRATO		99	
1. Elementos subjetivo, objetivo, formal e causal.....	57	1. Conceito de contrato preliminar.....	99
2. A manifestação de vontade e a relativização do seu papel.....	58	2. Requisitos do contrato preliminar.....	101
3. Situações jurídicas subjetivas e seus titulares.....	59	3. Efeitos do contrato preliminar.....	103
4. O objeto do contrato.....	60	4. Contrato preliminar unilateral.....	104
5. A causa do contrato.....	62	Problema prático.....	105
6. A forma do contrato.....	66		
Problema prático.....	68		
CAPÍTULO V – CLASSIFICAÇÃO DOS CONTRATOS		107	
1. Relevância das classificações dos contratos.....	69	1. Mitigação da relatividade dos efeitos do contrato.....	107
2. Contratos típicos e atípicos.....	69	2. Estipulação em favor de terceiro.....	109
3. Contratos unilaterais e bilaterais ou sinalagmáticos; os contratos plurilaterais.....	72	3. Promessa de fato de terceiro.....	112
4. Contratos gratuitos e onerosos.....	74	4. Contrato com pessoa a declarar.....	114
5. Contratos comutativos e contratos alcastrários.....	75	5. Distinções relevantes: cessão da posição contratual e subcontrato.....	116
6. Contratos soletinos, reais e consensuais.....	77	Problema prático.....	118
7. Contratos paritários e de adesão.....	79		
8. Contratos instantâneos e duradouros; Contratos de execução imediata, diferida e sucessiva.....	81		
9. Contratos pessoais e impersonais.....	82		
10. Contratos de consumo.....	82		
11. Contratos coligados; Contrato principal e acessório.....	85		
Problema prático.....	87		
CAPÍTULO VI – FORMAÇÃO DOS CONTRATOS		119	
1. Operação pré-contratual: negociações e responsabilidade.....	89	1. Conceito de garantia aplicado aos vícios e à evicção.....	119
2. Formação progressiva do contrato.....	89	2. Garantia contra vícios redibitórios.....	121
Problema prático.....	91	3. Responsabilidade por vícios nas relações de consumo.....	125
		4. Garantia contra evicção.....	129
		Problema prático.....	133
CAPÍTULO X – ONEROSIDADE EXCESSIVA		135	
		1. Equilíbrio contratual e fatos supervenientes.....	135
		2. Pressupostos e requisitos da onerosidade excessiva.....	138
		3. Efeitos da onerosidade excessiva.....	142
		4. A onerosidade excessiva nas relações de consumo.....	144
		Problema prático.....	

CAPÍTULO XI - EXTRINCAÇÃO NOS CONTRATOS <ul style="list-style-type: none"> 1. Causas de extinção dos contratos..... 147 2. Resilição e distrito..... 148 3. Resolução por iradimplemento..... 158 4. A cláusula resolutiva expressa..... 161 5. Exceções de suspensão de eficácia do contrato..... 164 Problema prático..... 	PARTE 2 - CONTRATOS EM ESPÉCIE <ul style="list-style-type: none"> Autores: Gustavo Tepedino e Paula Greco Bandeira Capítulo I - COMPRA E VENDA, MODALIDADES ESPECIAIS DA COMPRA E VENDA, CONTRATO ESTIMATÓRIO, TROCA <ul style="list-style-type: none"> COMPOSIÇÃO..... 167 1. Conceito e efeitos essenciais..... 167 1.1. Preço 167 1.2. Coisa 170 1.3. Consenso..... 171 1.4. Causa da compra e venda 172 2. Alocação de riscos no contrato de compra e venda..... 173 3. Venda <i>ad corpus e ad mensuram</i> 176 4. Contrato de compra e venda aleatório..... 177 4.1. Compra e venda da esperança (<i>emptio spei</i>) .. 177 4.2. Compra e venda da coisa esperada (<i>emptio res speratae</i>)..... 180 4.3. Compra e venda de coisa exposta a risco .. 182 5. Vícios na compra e venda..... 183 Modalidades especiais da compra e venda <ul style="list-style-type: none"> 6. Retrovenda..... 184 7. Venda a contento ou venda sujeita à prova..... 185 8. Preferência ou preferência..... 186 9. Venda com reserva de domínio..... 190 10. Venda sobre documentos..... 193 	Capítulo II - DOAÇÃO <ul style="list-style-type: none"> Problema prático 1. Conceito e efeitos essenciais..... 201 2. Promessa de doação 3. Modalidades de doação 4. Validade e eficácia da doação..... 204 5. Revogação da doação Problema prático 	Capítulo III - LOCAÇÃO DE COISAS, LEI DO INQUILINATO; GENERALIDADES, LEASING OU ARRENDAMENTO MERCANTIL <ul style="list-style-type: none"> LEI DO INQUILINATO: GENERALIDADES..... 219 1. Âmbito de incidência..... 219 2. Conceito e efeitos essenciais..... 220 3. Obrigações e direitos do locador 4. Obrigações e direitos do locatário..... 227 5. Modalidades de locação..... 230 6. Direitos e deveres do locador e do locatário..... 238 7. Direito de preferência..... 240 8. Extinção do contrato de locação 9. Os impactos da pandemia do novo coronavírus nos contratos de locação 	LEASING OU ARRENDAMENTO MERCANTIL <ul style="list-style-type: none"> 10. Conceito..... 259 11. Modalidades 12. O pagamento do Valor Residual Garantido e a (des)caracterização do leasing Problema prático
--	--	---	---	--

Capítulo I - CONCEITO E ESSENCIALISMO <ul style="list-style-type: none"> 1. Conceito, efeitos essenciais 39 2. Características 40 3. Contrato comutativo ou aleatório 40 4. Princípios aplicáveis ao contrato de seguro 41 5. Seguro de dano 41 6. Direitos e deveres das partes 42 <p>Capítulo II - CONTRATO DE AGÊNCIA E DISTRIBUIÇÃO</p> <ul style="list-style-type: none"> 1. Conceito, efeitos essenciais, resultado útil obtido pelo corretor 398 2. Direitos e deveres dos contratantes 403 3. Extinção do contrato de corretagem 407 <p>Capítulo III - PROBLEMA PRÁTICO 407</p>	Capítulo IV - CONTRATO DE TRANSPORTE <ul style="list-style-type: none"> 1. Conceito, efeitos essenciais 409 2. Características 413 3. Incidência de leis especiais, tratados e convenções internacionais 417 4. Transporte de pessoas 420 5. Transporte de coisas 421 6. Natureza da responsabilidade do transportador. As cláusulas de não indemnizar 421 7. Direitos e deveres do transportador 421 8. A. Direitos e deveres do passageiro 425 9. Transporte de coisas 425 10. Objeto 421 11. Direitos e deveres do transportador 425 12. Direitos e deveres do remetente 425 <p>Capítulo V - PROBLEMA PRÁTICO 425</p>	Capítulo VI - CONTRATO DE SEGURO <ul style="list-style-type: none"> Parte GERAL 427 1. Conceito, efeitos essenciais 427 2. Características 428 3. Contrato comutativo ou aleatório? 428 4. Princípios aplicáveis ao contrato de seguro 429 5. Conceito, efeitos essenciais 429 6. Direitos e deveres das partes 429 	Capítulo VII - SEGURO DE PESSOA <ul style="list-style-type: none"> 1. Conceito 496 2. Características 496 3. Execução do contrato de constituição de renda 499 4. Seguro de vida para o caso de morte. A questão do suicídio 503 5. Os efeitos da pandemia do novo coronavírus no contrato de seguro 507 <p>Capítulo VIII - PROBLEMA PRÁTICO 507</p>
Capítulo IX - CONTRATUAÇÃO DE RENDA, JOGO E APosta <ul style="list-style-type: none"> Constituição de renda 511 1. Conceito 511 2. Características 513 3. Execução do contrato de constituição de renda 515 4. Extinção do contrato de constituição de renda 517 5. Jogo e aposta 517 6. Caráter aleatório dos contratos de jogo e aposta 520 7. Jogos autorizados, tolerados e proibidos 521 8. Contratos diferenciais 526 <p>Capítulo X - PROBLEMA PRÁTICO 526</p>	Capítulo XI - FIANÇA <ul style="list-style-type: none"> 1. Conceito, efeitos essenciais 527 2. Espécies 527 3. Características 529 4. Efeitos da fiança 529 5. Extinção da fiança 535 <p>Capítulo XII - PROBLEMA PRÁTICO 535</p>	Capítulo XIII - TRANSAÇÃO, COMPROMISSO E CONVENÇÃO DE ARRÉGEM <ul style="list-style-type: none"> Transação 542 1. Conceito 545 2. Características 545 3. Eficácia da transação 546 	Capítulo XIV - TRANSAÇÃO, COMPROMISSO E CONVENÇÃO DE ARRÉGEM <ul style="list-style-type: none"> Transação 545 1. Conceito 545 2. Características 545 3. Eficácia da transação 546

Autors: Gustavo Tepedino, Carlos Nelson Konder e Paula Greco Barreiro

PARTE 1
CONTRATOS: TEORIA GERAL

GUSTAVO TEPEDINO
CARLOS NELSON KONDER

CAPÍTULO I - PRÄMIESSE DE RECOMPENSA	570
Problema prático.....	571
CAPÍTULO II - GESTÃO DE NEGÓCIOS	
Problema prático.....	577
CAPÍTULO III - PAGAMENTO INDEVIDO	
Problema prático.....	583
CAPÍTULO IV - ENRIQUECIMENTO SEM CAUSA	
Problema prático.....	585
REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	594